



MULTIVERSE

REPORTE DE RESULTADOS 2021



Dicen por ahí que el que persevera... ¡Alcanza!

Por Rocío Pinto
CEO Multiverse

El 2021 ha sido un año lleno de retos. La vida post-pandemia es complejo para todos los que estamos en el camino del emprendimiento. Y digo Post- Pandemia, no porque haya terminado, sino porque este evento cambió la manera en la que hacemos negocios, en la que vivimos, la manera de actuar de los consumidores.... cambió al mundo y con ello todos tuvimos que reenfoque la forma en la que hacemos negocios.

Para Multiverse ha sido un viaje fascinante, poder convertirnos en lo que siempre teníamos la mira, pero sobre todo, sobrepasar esa visión.

“ ser el apoyo a la pequeña y mediana empresa de cualquier industria, facilitando los recursos necesarios para evolucionar y alcanzar sus objetivos ”

Esta visión que asentamos hace ya más de 6 años, y que hemos construido con mucho esfuerzo día a día, es precisamente lo que las empresas post pandemia han necesitado más, y ha sido un gran honor para nosotros, poder estar para apoyarlos.

Desde el 2015, hemos creado una plataforma con recursos disponibles, que han ido creciendo con los años. Hemos realizado diferentes iteraciones de nuestros procesos de atención al emprendedor y seguimos en constante mejora siempre. Pero hoy, podemos decir que, a través de nuestros programas, metodologías y alianzas, somos un referente en el país para lograr nuestra misión:

“ Crear y estructurar herramientas y procesos para el ecosistema emprendedor elevando el estándar de innovación y posibilidades de inversión ”

En el 2021 Multiverse llevó a cabo más de 6 procesos de aceleración, atendió a más de 150 emprendedores, se realizaron más de 40 procesos de mentoría y se realizó un estudio, en conjunto con organizaciones internacionales, para el análisis de la situación actual del ecosistema emprendedor en todas sus fases y los gaps que tenemos que trabajar en los próximos años.

El reto de nuestro ecosistema emprendedor aún continúa, nos queda mucho camino por recorrer, pero un año más nos encanta poder haber dado nuestra contribución al fortalecimiento del emprendimiento en el país, a pesar de todos los contras.

Los resultados de perseverar en lo que nos hemos propuesto, a pesar de ser un camino cuesta arriba, lleno de vientos y mareas, hoy, rinde sus frutos. Hemos logrado alianzas y apoyo interinstitucional que nos permite cada vez más, ir hacia todos los rincones del país a apoyar a los emprendedores.

Estoy muy emocionada por los resultados de este gran equipo, pero sobre todo me siento feliz e inspirada de continuar generando nuevas oportunidades e integrando nuevos actores en todo el esfuerzo que requiere impactar el desarrollo de Guatemala y su crecimiento económico a través del emprendimiento.

Les deseo un 2022 lleno de mucha fuerza. En nuestro caso, puedo decirles que ha sido la adversidad la que nos ha hecho más fuertes, más tenaces.

Como lo dice Ryan Holiday en su libro The obstacle is the way: “The obstacle in the path becomes the path. Never forget, within every obstacle is an opportunity to improve our condition.”



Gracias a todas las personas, instituciones, organizaciones y demás actores del ecosistema que nos apoyan y creen en nosotros.

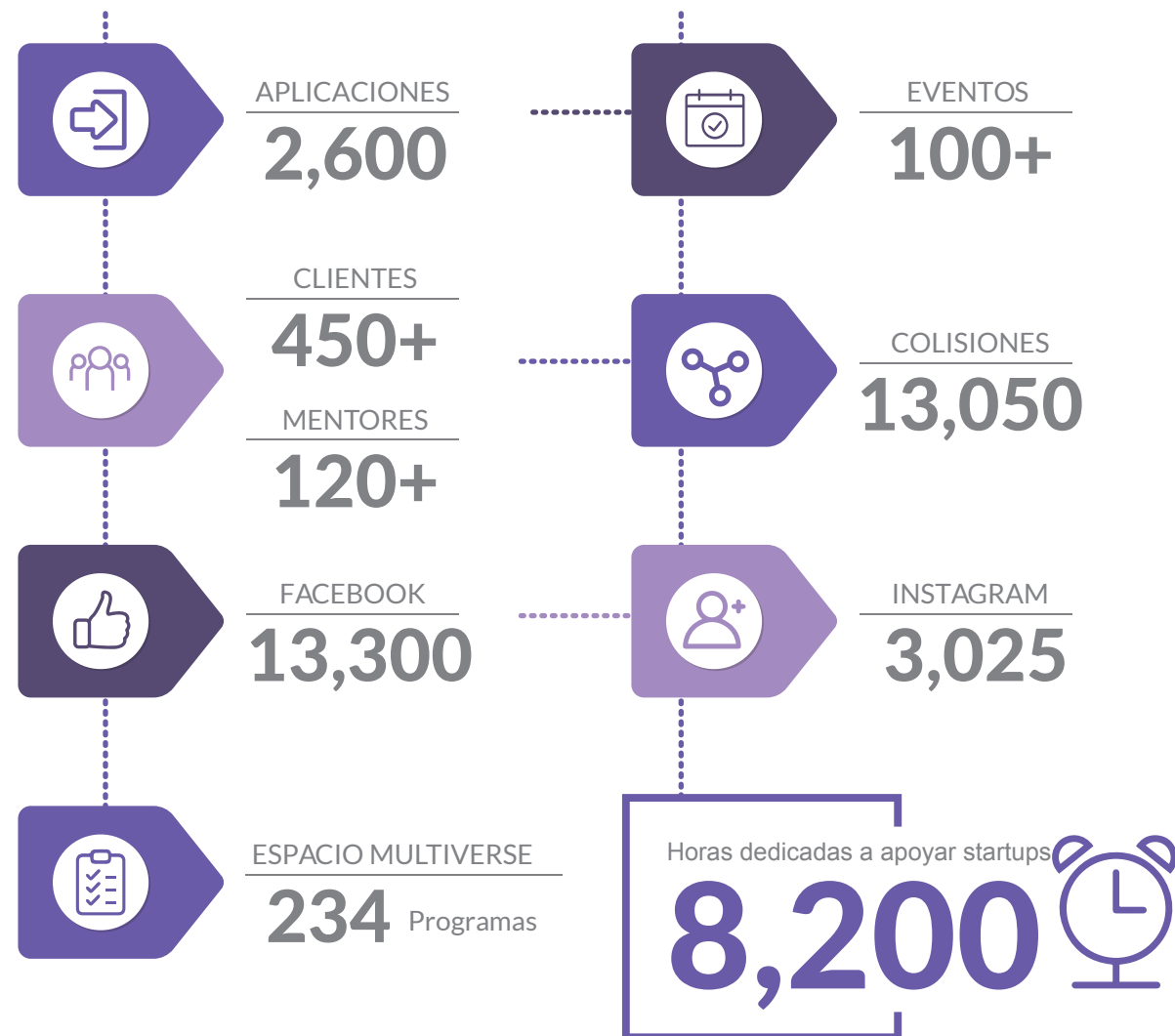
Vamos por
un 2022
mejor

Rocío Pinto
CEO



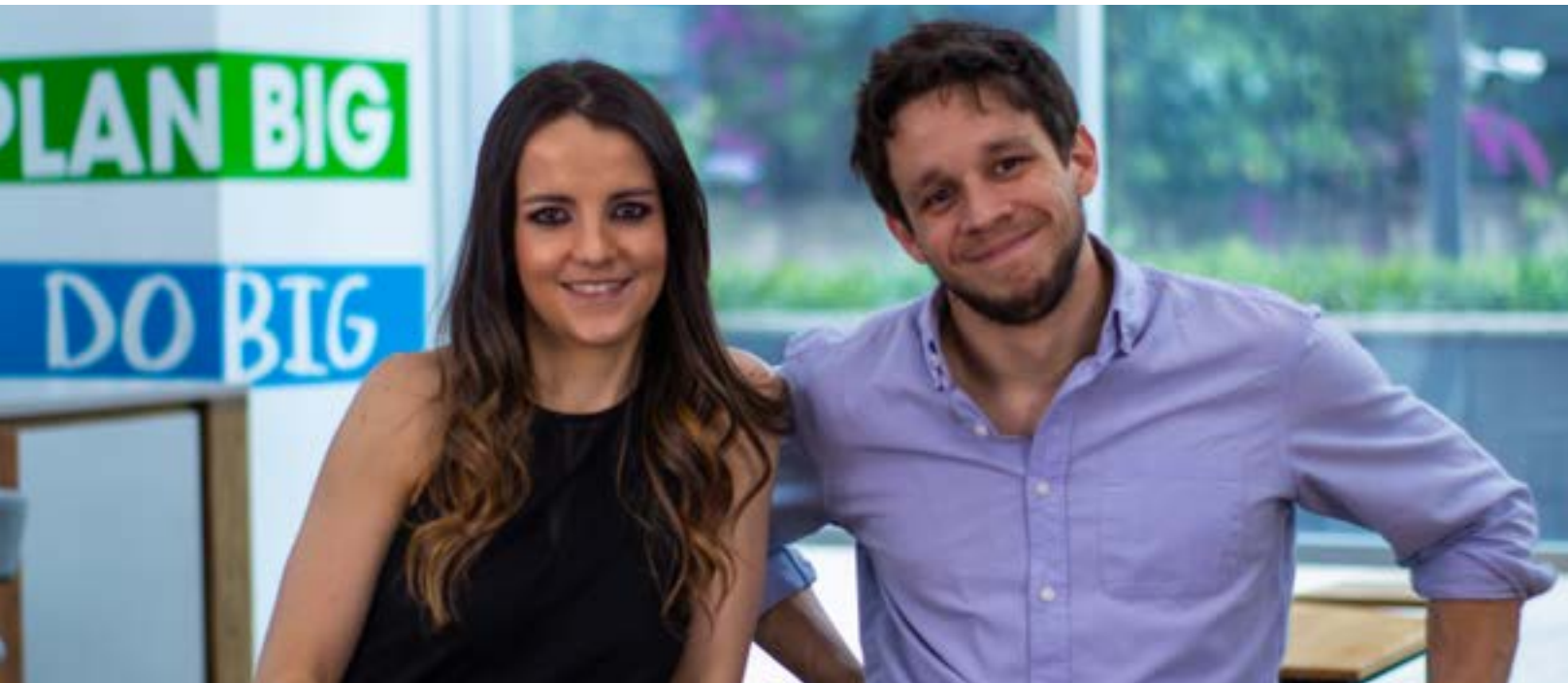
El Efecto Multiverse

2015 - 2021



Nuestros Programas





Spark



Spark nació de la oportunidad que se presentó para virtualizar la experiencia de The Executor's Lab y compartir con los emprendedores lo que hemos aprendido en estos últimos 5 años. Desde el 2015 hemos apoyado a más de 300 emprendedores a lanzar o crecer sus negocios, y en Spark ponemos todo lo que hemos aprendido y sabemos a disposición de quienes quieren aprender a emprender. Spark es un curso 100% en línea que está diseñado para desplegar e inculcar las herramientas y recursos necesarios para emprender. En este programa hemos recopilado, además, las mejores referencias y recursos que se encuentran dispersos en el internet, para ahorrarle al emprendedor horas de búsqueda y análisis. La experiencia de crear Spark fue transformacional para el equipo de Multiverse, y esperamos que el contenido del programa también lo sea para todos los emprendedores que se atreven a tomarlo.



GrowthGen



La pandemia vino a revolucionar la manera en que hacemos negocios, y a mostrarnos que quien se estanca es relegado de la noche a la mañana. Este año nos dedicamos a apoyar a emprendedores que buscaban iterar hacia modelos de negocio disruptivos, hacia productos y servicios más innovadores o hacia la supervivencia, y este deseo de apoyar desde una perspectiva más integral le dio la continuidad necesaria al programa de GrowthGen.

Este programa busca llevar a un emprendimiento al siguiente nivel por medio de un acompañamiento personalizado, más de 200 herramientas y recursos y la red de mentores más grande del ecosistema. GrowthGen da acceso completo a la plataforma de Multiverse, concediendo oportunidades para hacer uso de todo nuestro reportorio. Este año operamos en modalidad híbrida lo cual mejoró el modelo de atención y marcó la pauta de que mas empresas están listas para continuar a otro nivel, pero necesitan el apoyo y mentoría de Multiverse para hacerlo de la manera indicada.



Espacio Multiverse



INFINITA

EspacioMultiverseesunproyectedeapoyoalecosistema,unaescuelaradialdeemprendimiento en temas de negocios, crecimiento personal y temas de apoyo a la comunidad emprendedora. Nos esforzamos para que cada programa sea de interés y mucho valor para la audiencia. Hasta la fecha hemos salido al aire con más de 230 programas. Extendemos la invitación a participar con nosotros en la radio a cualquiera que desee compartir su experiencia o conocimiento en un espacio libre y de co-creación. Queremos hacer de este mundo un lugar mejor, creemos fielmente que está en nuestras manos el poder de cambiar el juego y diseñar un mejor entorno para los emprendedores de la región, transformando un emprendedor a la vez. Agradecemos a Radio Infinita por ser el socio clave para el desarrollo de este proyecto y por confiarnos algo tan grande e importante como un espacio de comunicación donde podemos llegar a muchas personas cada mes, queremos utilizar nuestras voces para formar, crear y aprender, nos comprometemos a seguir entregando contenido de alto valor y aprendizaje y también nos comprometemos a ser ese canal de comunicación de y para emprendedores, donde todos son bienvenidos y construir un ecosistema de oportunidades y aprendizaje.

La importancia de crear una Comunidad de Emprendimiento en Guatemala

Por Diego Ronquillo

Según Wikipedia una comunidad es un grupo de seres humanos que tienen ciertos elementos en común, uno de los objetivos de la creación de una comunidad es perseguir un fin beneficioso a favor de todos los que pertenecen a la misma. Puedo asegurar que el equipo de Multiverse es una comunidad y con equipo quiero englobar a todas las personas que colaboran con nosotros en eventos, mentorías, capacitaciones, logística y demás roles alrededor de todas nuestras actividades. Uno de nuestros objetivos es crear oportunidades para TODOS los emprendedores, es decir que no importa en que etapa, ciclo o industria se encuentren, si piden nuestro apoyo siempre saldrán con las manos llenas. De eso se trata una comunidad, de compartir y buscar ese bien común que en nuestro caso es elevar el estandar del emprendimiento a nivel regional. Invito a todas las personas e instituciones dentro del ecosistema de emprendimiento que

nos consideren sus aliados, nuestras puertas (virtuales y físicas) están abiertas para conocer sus proyectos e ideas y sumarnos. Somos un país con talento y riqueza, que tiene todo el potencial de convertirse en el referente de la región sobre temas de innovación y desarrollo, tal vez lo que nos hace falta es trabajar juntos, unir fuerzas y pedir ayuda dentro del ecosistema. Sabemos que no es un camino fácil pero confiamos en que Guatemala está mas que preparada para sobre salir a nivel internacional en los próximos años. Por último quiero instar a todos en practicar la Generosidad que nada tiene que ver con caridad o dinero, podemos ser generosos con “donar” 5 minutos de cada semana del próximo año para preguntarle a otro emprendedor que necesita y cómo le puedo ayudar, todos tenemos algo bueno que compartir desde palabras de ánimo, consejos, experiencias hasta contactos y posibles clientes, seamos una comunidad viva y verdadera.



INHatcher, UN PROGRAMA DE IMPACTO NACIONAL



INHatcher es el programa de aceleración de Multiverse. Por medio de ciertas metodologías se realizan cápsulas, eventos, talleres y asesorías para emprendedores. Este programa busca apoyar a emprendedores para que puedan convertirse en empresas exitosas.

Entendemos que cada emprendedor que pasa por el programa tiene diferentes necesidades y prioridades, y es por eso que el programa es completamente personalizado. Cada una de las actividades está planificadas para apoyar en temas específicos a cada uno.

Para llevar a cabo el programa, Multiverse une fuerzas con instituciones y empresas que busquen apoyar al crecimiento y desarrollo del país. Este año, Banco Industrial, Cámara de la Industria de Guatemala (CIG) y Catholic Relief Services (CRS) se aliaron a Multiverse para acelerar a un total de 6 cohortes de emprendedores con el potencial de impactar positivamente a Guatemala. Este año llevamos a cabo la mayoría de actividades de los programas de manera 100% virtual con algunas reuniones y visitas estratégicas presenciales con todas las medidas de sanidad y distanciamiento.

Creando programas exitosos de la mano de Banco Industrial

Por Natalia Duchez

Desde el inicio, esta alianza se ha enfocado en apoyar a los emprendedores del país a salir adelante en el mercado, por medio de un programa que les brinda las herramientas para acelerar su crecimiento, conectándolos con mentores y asesores que los apoyan durante su trayectoria en el programa.

Gracias al apoyo de Banco Industrial hemos podido ofrecer cuatro programas de aceleración personalizados desde el año 2020, en los que más de cuarenta negocios han sido conectados con expertos y líderes con gran experiencia en sus campos para trabajar sus objetivos y desarrollar habilidades; asimismo, se han beneficiado de diferentes herramientas proporcionadas por nuestros aliados clave como HubSpot for Startups, Freshworks for Startups, Microsoft for Startups y la consultora global Ernst & Young, entre otros. Por medio de esta metodología hemos podido brindar la ayuda necesaria para que los emprendedores puedan evaluar sus negocios, identificar los puntos débiles, y consecuentemente trabajar en ellos y convertirlos en negocios escalables.

Año con año nos hemos mantenido actualizados en las necesidades de los emprendedores y hemos buscado adaptar nuestros programas a dichos requerimientos, con el objetivo de siempre brindar las mejores herramientas para incrementar la productividad y las oportunidades de crecimiento para los emprendedores. Dentro de las diferentes acciones que hemos tomado para perfeccionar nuestros programas ha sido formar parte de actividades internacionales de nuestros aliados clave como el Global Accelerator Network (GAN), como mesas redondas donde participan otras aceleradoras de distintos países, o cumbres anuales con aceleradoras, inversionistas, mentores y asesores de todo el mundo.

Además de asesorías y herramientas, parte del éxito de nuestros programas está en las conexiones y contactos que se hacen en el proceso. Todos los participantes entran al programa de aceleración buscando la mejora y crecimiento de su empresa, lo que hace que se genere el ambiente adecuado para encontrar nuevos clientes, generar alianzas clave,



Trabajando con CIG, un referente del apoyo a las Empresas en Guatemala

Por Ricardo Gavidia

conseguir proveedores o incluso socios para la creación de nuevos negocios en conjunto. Por medio de nuestros programas, le facilitamos a los emprendedores estas conexiones utilizando herramientas como: eventos que organizamos y las diferentes conexiones que generamos. En cada programa los emprendedores tienen la oportunidad de entrar en contacto con organizaciones de nivel global, mentores y asesores con experiencia en empresas internacionales y, en algunas ocasiones, posibles inversionistas interesados en sus negocios, además de recibir talleres grupales impartidos por expertos en diferentes industrias de empresas como Microsoft, Freshworks y HubSpot, entre otros.

Sabemos que emprender no es una tarea fácil y que cada vez son más las personas

que inician una empresa, pero, debido a la competitividad en el mercado, la apertura de un negocio es desafiante y mantenerse en el mercado en el tiempo lo es aún más. Es por eso que en conjunto con Banco Industrial, estamos comprometidos con el desarrollo integral del ecosistema de emprendimiento en la región, sabemos que es un reto muy grande pero asumimos la responsabilidad y trabajaremos incansablemente para convertirnos en una plataforma de oportunidades para todos.



El motor de la economía está liderado por los emprendedores y las MIPYMEs. Parte de nuestra misión es poder apoyar a estos negocios a crecer y escalar, y este año tuvimos el agrado de compartir esa misión con Cámara de

Industria (CIG). Lanzamos junto a CIG un nuevo programa, enfocado en apoyar a las MIPYMEs con las herramientas y recursos necesarios para que puedan escalar. Comprendemos que cada empresa tiene necesidades diferentes, y por ello creamos un programa semi personalizado en el que se tienen talleres grupales, mentorías individuales y sesiones de seguimiento individuales para cada negocio.

Trabajar con MIPYMEs ha sido un reto emocionante. Cada negocio es un mundo aparte, con diferentes retos y oportunidades. Desde el primer día empiezas a conocer al emprendedor y a involucrarte en su negocio. Empiezas a vivir lo que ellos viven y sentir la emoción, el estrés, la adrenalina y los nervios que él siente día a día; eso es lo que nos mueve día a día. Cuando llegas al final de un programa de aceleración, ves a un emprendedor con más armas y herramientas para luchar la batalla diaria. Terminar un programa de aceleración no es fácil. Requiere de mucho esfuerzo, dedicación y determinación, pero el resultado sí que lo vale. Cuando llegas al final del programa de aceleración, consigues una nueva amistad y un nuevo grupo de compañeros que se mueven en tu misma sintonía. ¡Acelera tu Crecimiento! ha sido una experiencia maravillosa, y estamos muy contentos de poder ser un peldaño más en el camino de los futuros empresarios del país.



Llegando a la última milla con nuestro aliado CRS

Por más de 6 años hemos trabajado dentro del ecosistema emprendedor y pensábamos que día a día salíamos de nuestra zona de confort, pero este año realmente salimos al campo y traspasamos todas las barreras geográficas y de tiempo. Este fue el primer año que Multiverse salió al campo a trabajar con emprendedores en condiciones muy distintas al emprendedor promedio. Catholic Relief Services (CRS) y Multiverse se unieron para poder apoyar a un grupo de jóvenes emprendedores de varios poblados en Huehuetenango y Quetzaltenango, bajo el programa de Comunidades Liderando su Desarrollo (CLD).

Bajo un programa de aceleración de 3 meses, Multiverse está apoyando a 17 emprendimientos a poder consolidarse y crecer. Estos emprendedores son parte de la red de jóvenes emprendedores de la Asociación para el Desarrollo de la Juventud (ADESJU), quién ha sido un aliado clave para poder correr el programa. A pesar de la distancia y el tiempo, hemos llevado visitas de campo a varios poblados y aldeas remotas de Huehuetenango y Quetzaltenango para conocer a cada uno de los emprendedores.



Creemos que estos jóvenes son parte crucial en el desarrollo de sus comunidades, para poder dar rienda a cambiar su vida y su futuro. Son los jóvenes los líderes de cambio que necesita el futuro, y este programa está forjando a los jóvenes líderes que serán un ejemplo para otros dentro de su comunidad.

Multiverse no está solo en esta misión, muchos emprendedores exitosos y empresarios se han sumado en apoyar a estos jóvenes compartiéndoles sus experiencias, conocimiento y mejores prácticas en sesiones de mentoría, asesoría y talleres grupales. Sabemos que hay mucho trabajo por hacer con los emprendedores del país, pero este es el inicio de un programa que esperamos impacte a Guatemala apoyando un emprendedor a la vez.



HEIFER + CEED BUSINESS DEVELOPMENT CENTER

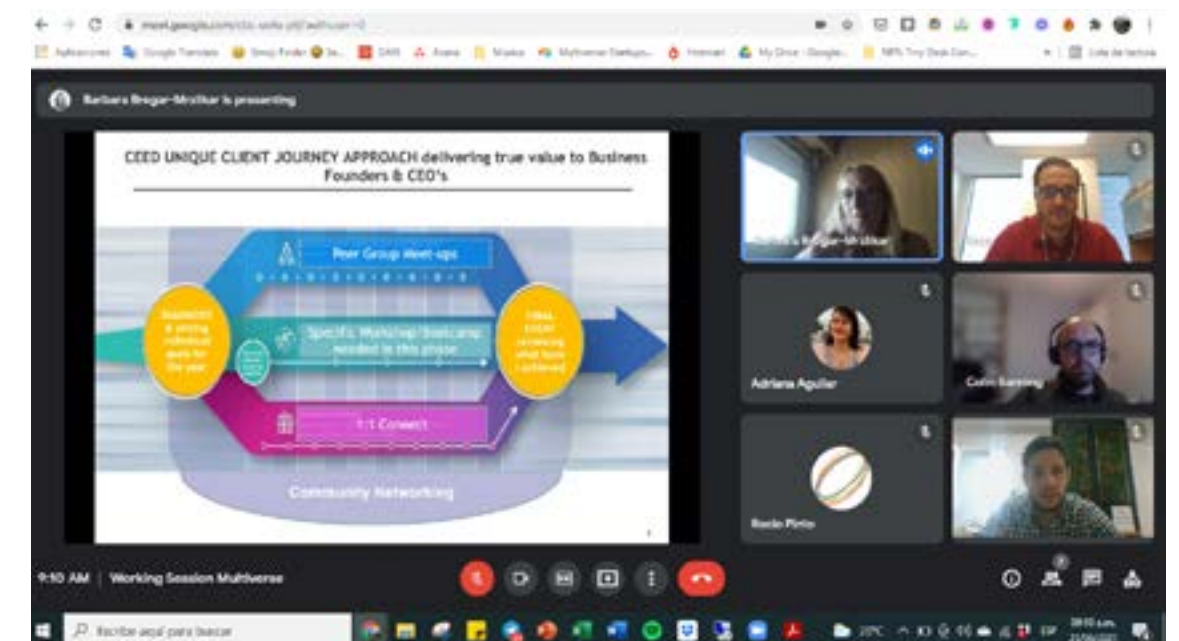
Este estudio fue elaborado por Multiverse y TGB Consulting en México, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Ecuador, bajo el liderazgo y coordinación de Rocío Pinto y Ricardo Gavidia de Multiverse, y Colin Banning y Adriana Aguilar de TGB Consulting.

Los principales objetivos del estudio fueron: brindarle a Heifer una comprensión profunda y conocimientos relevantes sobre el contexto y las necesidades y desafíos del ecosistema que impiden que los pequeños agricultores y otros negocios similares prosperen. El trabajo de campo y panorama competitivo también tuvo como objetivo identificar actores clave para colaborar y / o patrocinar programas de asistencia técnica para sus beneficiarios.

Para comprender cómo las metodologías comerciales de Heifer pueden llenar los vacíos en el ecosistema y cómo aprovechar el modelo de CEED para maximizar el impacto. Trabajamos en estrecha colaboración con CEED para comprender su modelo a través del ciclo de vida de Adizes2. El resultado de la evaluación resultó en un modelo de Heifer + CEED, el mejor en su clase, y que en un futuro podrá ser adoptado para los centros de apoyo empresarial que atienden los programas exclusivos de Heifer.

El modelo planteado Heifer+CEED busca apoyar a Heifer para que se convierta en un proveedor de asistencia técnica y capacitación que ofrezca habilidades de desarrollo empresarial a sus emprendedores existentes, y para ofrecer otros servicios de valor agregado relevantes a otros a través de una red de centros emprendedores en un hub y modelo de cobertura de radio. El modelo apunta a cerrar la brecha práctica que existe en el sector agroindustrial rural y los requerimientos de los potenciales beneficiarios del Fondo de Resiliencia, establecido por Heifer en la región. Para desarrollar la oferta de servicios del modelo, nuestro equipo comparó la oferta actual de Heifer con otras instituciones y organizaciones del sector privado en la región.

Fue un reto muy grande y emocionante porque con estos proyectos se logra crear unión entre instituciones, lo cual hace que el ecosistema de emprendimiento sea más robusto. Estamos muy agradecidos por la confianza que Heifer y CEED nos brindaron y estamos muy contentos de poder continuar en comunicación para futuros proyectos. Estamos seguros que este fue solo el primer paso para un largo camino de trabajo en colaboración y de impacto a los emprendedores de la región.



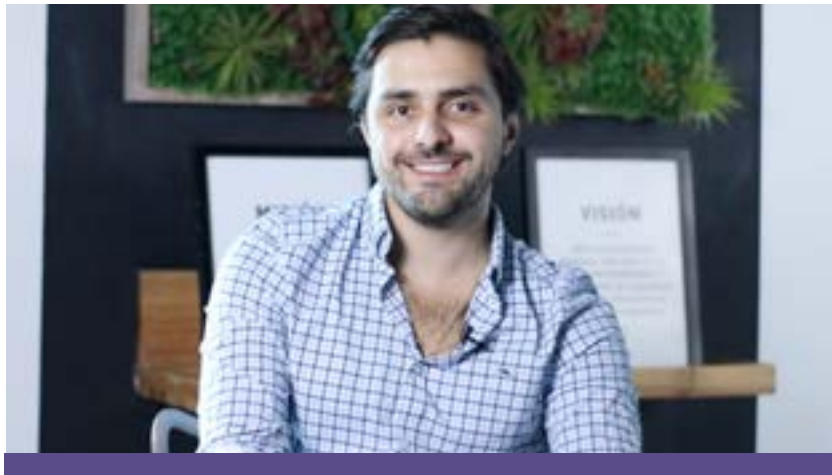


TESTIMONIALES
DE NUESTROS
EMPRENDEDORES

Car Wash Express

Uriel Hernandez y Claudia Gutierrez

El aporte mas grande de INHatcher a nuestro negocio ha sido el orden. Teniamos muchos proyectos y planes pero no sabíamos como trazarlos y nos costaba aterrizar todas las ideas. A travez de INHatcher ahora tenemos bien claros nuestros objetivos, recomiendo el programa porque como negocio tenemos claro que queríamos pero no sabíamos como lograrlo, queriamos desarrollar de manera correcta nuestra marca, abordar nuevos clientes entre otros. En el programa encontramos la mentoría necesaria para saber como alcanzar esos objetivos.



Mas Audio

Cristián Ralda

Con el programa he podido revisar y validar el modelo de negocio para tener una empresa mas robusta y organizada. Yo recomiendo el INHatcher porque es un programa que se dedica a revisar el modelo de negocio de manera concreta y hay un ecosistema de emprendedores y asesores que nos ayudan mucho en las operaciones de la empresa.



Yogurt Shop

Jorge Bendix

Yo recomiendo el programa porque aporta mucho en cada una de las áreas a las cuales deben estar enfocadas todas las empresas tales como: legal, comercial, branding y marketing, entre otras que son muy importantes. El programa de INHatcher nos aportó en generalidades de temas legales, en finanzas y mercadeo.



Eyefly Technologies

Cristian Morales

El aporte mas grande que tuvimos del programa ha sido en términos de contabilidad. Una contabilidad clara con data ordenada nos permite tomar buenas decisiones y eso es clave en la vida de cada startup. Yo le recomendaría INHatcher a cualquiera que esté emprendiendo un negocio porque el programa brinda la oportunidad de ver el negocio de una manera integral y ayuda a tener un networking con personas importantes que fomentan los buenos negocios.



Brayan López

Coffee Express

Inicié este emprendimiento porque hace rato quería iniciar con una caferería, se me han cerrado algunas puertas, pero no me he rendido y eso me hizo salir adelante y lograr abrir muchas puertas mas. Mi meta es poder ayudar a mas jóvenes, agradezco la ayuda de Multiverse porque nos está apoyando a salir adelante, fui uno de los jóvenes finalistas en el programa, le agradezco a Dios por el equipo Multiverse y espero que puedan seguir apoyando a mas jóvenes como yo.



Copalito

Maria Eugenia Domingo

Mi emprendimiento inició cuando me hablaron de que podía crear un plan de negocio tengo una marca de ropa hecha a mano con la que le doy oportunidades de trabajo a mas personas en mi comunidad, mi sueño mas grande es llevar a toda Guatemala y fuera del país. Conocí a Multiverse en la alianza con ADESJU y CRS, gracias a esta institución por el apoyo técnico y profesional que está dando a todos los jóvenes que formamos parte de esta red, nos están orientando a clarificar nuestras ideas y aumentar nuestras ventas.

“Seamos parte de la Integración del Ecosistema de Emprendimiento”

Por el equipo de SEED POWERED BY EY

“Colaboración, dinamismo, creatividad, retos, tareas, imaginación, entusiasmo, compromiso, innovación, tristeza, alegría, sinergia, formación”. Todo lo anterior son palabras que describen en gran medida cómo deberían de ser los procesos donde el elemento principal, se denomine “emprendimiento”.

Una analogía poco usada con los actores relevantes que se dedican al desarrollo del emprendimiento en la región, son las “abejas”. La “eusocialidad” de las abejas se caracteriza por el trabajo cooperativo y la división de grupos especializados para la atención de tareas específicas, desde la búsqueda de flores, la recolección del polen, la transformación, cuidado del panal, entre otras.

Algo similar sucede con el “ecosistema emprendedor”, donde los actores relevantes saben que cada uno juega un rol muy importante en el desarrollo de emprendimientos, pero que finalmente comparten una sola misión; desde un taller donde nacen las grandes ideas que poco a poco mediante una incubación se transforma en un proyecto, el cuidado y planificación adecuada del mismo, la elaboración y perfeccionamiento del “pitch”, un escalamiento conectándose con posibles inversionistas o con personas que crean y quieren formar parte del proyecto, en la reinención de metas u objetivos, en la planificación financiera del proyecto, en el diseño de procesos, planificación de mercadeo, diseño de las políticas a tomar en cuenta

para clientes y proveedores, o en la elección adecuada del vehículo legal y estrategia fiscal; por tomar ejemplos de una lista que continúa y continúa.

Sería ingenuo pensar que una sola organización pueda ser artífice o experta de todo lo anterior, es acá donde la colaboración y apoyo entre instituciones juega un papel clave para lograr un correcto desarrollo del emprendimiento como una materia con principios, instituciones, lenguaje, datos, metodologías e instrumentos propios. Tomando la referencia de las abejas, claro que podría intentar emprender un camino en solitario en búsqueda de lugares seguros o donde pueda desarrollar una idea o proyecto; pero en la diversidad está la riqueza y justo en este punto medio, "seed powered by EY" ha tenido la dicha de encontrarse de amigos y aliados como lo son "Multiverse", quienes a través del diseño e implementación de programas diseñados de cero, abren las puertas a un mundo de posibilidades, no solo para los mismos proyectos o startups; sino para los que tenemos el agrado de colaborar de alguna forma directa o indirecta de ellos.

Han sido cuatro años de retos y oportunidades; hemos sido testigos de generaciones de proyectos de alto nivel que actualmente continúan creciendo como empresas, pero sobre todo, que generan un impacto positivo en la sociedad. Los emprendimientos con un crecimiento ordenado y orgánico, comúnmente

y en ocasiones sin ser consientes, desarrollan enfoques que incluye factores ambientales, sociales y de gobernanza; como lo puedan ser proyectos destinados a ayudar en el cambio climático, transformación de desechos, implementación de políticas de economía circular para la elección de proveedores, servicios que van orientados a mejorar la salud y la seguridad social de la población y la importancia de métricas y la escucha de voces externas en las decisiones financieras y empresariales.

En fin, en Guatemala, país de la eterna primavera, existe un potencial de crecimiento inmensurable, toda vez que sepamos observar que hay muchas flores que buscar, pero que en esta tarea nunca iremos realmente solos. factores ambientales, sociales y de gobernanza; como lo puedan ser proyectos destinados a ayudar en el cambio climático, transformación de desechos, implementación de políticas de economía circular para la elección de proveedores, servicios que van orientados a mejorar la salud y la seguridad social de la población y la importancia de métricas y la escucha de voces externas en las decisiones financieras y empresariales.

En fin, en Guatemala, país de la eterna primavera, existe un potencial de crecimiento inmensurable, toda vez que sepamos observar que hay muchas flores que buscar, pero que en esta tarea nunca iremos realmente solos.



Creando oportunidades para apoyar emprendedores

Por Jose Arriola
Banco Industrial

En el 2021, Banco Industrial colaboró con Multiverse a través del desarrollo de los emprendedores con el programa INhatcher. Este proyecto es un programa de aceleración para emprendedores que cuenta con el apoyo de Seed by Ey. Su propósito es llevar a los emprendedores a tener negocios exitosos y de gran impacto.

Junto con Multiverse, Banco Industrial ha logrado generar crecimiento, innovación y tracción a través de diversas empresas que están naciendo y formándose. El apoyo que brindamos a Multiverse sirve como un potenciador para el desarrollo económico de los guatemaltecos, puesto que brinda nuevas oportunidades en el ecosistema emprendedor para aquellos que buscan poner un negocio nuevo con ideas creativas. Al impulsar nuevas empresas, este proyecto impacta a los guatemaltecos generando nuevos puestos de trabajo y creando movimiento en el mercado nacional.

Este año, Banco Industrial pudo ser un motor para el despegue del programa INHatcher dando becas a negocios que quisieran aprender y crecer sus negocios a través del conocimiento de expertos. 15 finalistas de emprendimientos o startups con un componente digital o tecnológico pudieron recibir apoyo con asesoría

personalizada, talleres, conexiones con la comunidad y varios eventos que los apoyaron a desarrollar sus empresas o ideas. Estamos orgullosos de apoyar un proyecto que va más allá y da conocimientos que los emprendedores podrán usar a largo plazo.

Banco Industrial cree firmemente que Guatemala es una nación de emprendedores y, como tal, que puede apoyar la economía nacional fomentando el desarrollo del ecosistema emprendedor y siendo partícipes de alianzas que promueven la formación competitiva de los empresarios. Como banco, está comprometido a buscar nuevas soluciones financieras que apoyen a todos los emprendedores, desde aquellos que están comenzando su participación en el mercado hasta aquellos que llevan muchas décadas de haber comenzados sus labores. Para Banco Industrial, es muy importante continuar fomentando iniciativas como estas e impulsar el emprendimiento de Guatemala.




Este año concluimos la edición 48 del Don't Break Go Fast, un evento que hacemos cada mes en Multiverse, inició como un evento presencial, la pandemia no nos detuvo y lo cambiamos de manera exitosa a una modalidad virtual y pronto esperamos poder volver a reunirnos presencialmente con todas las medidas de bioseguridad necesarias. El DBGF es característico por historias impactantes de personas que se han atrevido a ver mas allá y llevar sus carreras profesionales, pasiones o empresas a otro nivel, mostrando que no existe un camino facil, que en la vida encontrarán dificultades, pero que todas esas experiencias los harán llegar a cumplir esos sueños propuestos. En 2021 tuvimos la oportunidad de tener como invitados a: Juan Liska, Mynor Véliz, Maria Teresa Estrada, Ángel Rosales, Jorge Rojas, entre otros. Queremos seguir presentando estas historias porque generan mucho valor e inspiran a personas a llegar al siguiente escalón de sus vidas y proyectos. Un agradecimiento especial a todos nuestros participantes.

Eventos



NUESTROS ALIADOS



El team de Multiverse



Rocío Pinto
CEO Multiverse



Natalia Duchez
Process Officer



Ricardo Gavidia
Process Officer



Diego Ronquillo
Community Building
& Communications

Revolucionando el estándar del emprendimiento regional



@MULTIVERSE_VC