

Reporte de Resultados

2018



MULTIVERSE

Crea y estructura herramientas y procesos para el ecosistema emprendedor, elevando el estándar de innovación y posibilidades de inversión.

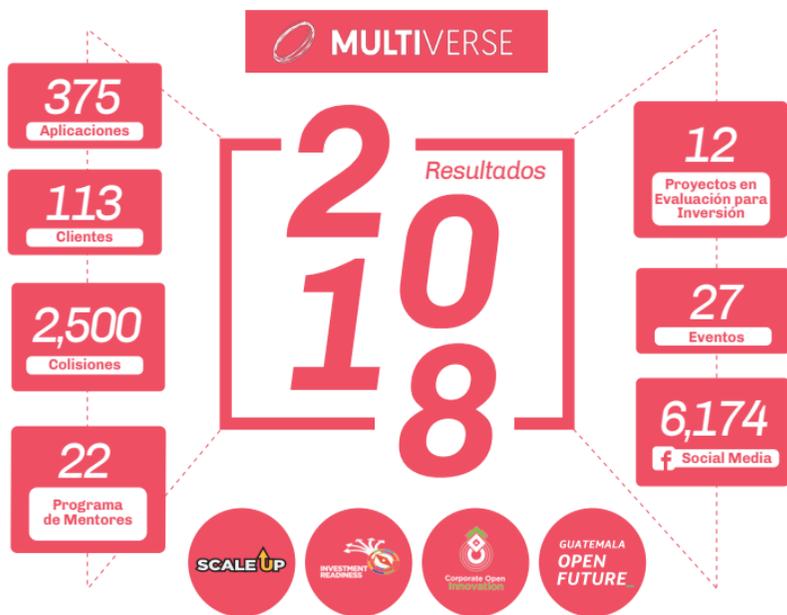
Misión

Subir el estándar de calidad de emprendimientos y negocios regionales para que éstos tengan las mejores oportunidades.

Visión

Ser la plataforma regional que crea valor para emprendedores y empresarios de cualquier industria, por medio de conexiones y sinergias.

Multiverse



El 2018 ha dejado en Multiverse un año de retos, oportunidades y metas alcanzadas. Fue un año en el que nuevamente buscábamos subir la barra de nivel, creando y estructurando herramientas y procesos para el ecosistema emprendedor, elevando el estándar de innovación y posibilidades de inversión.

Multiverse es la plataforma que conecta a emprendedores con personas y entidades que puedan agregar valor a sus proyectos y emprendimientos, y lo hace por medio de los programas: Scale Up, Investment Readiness, Corporate Open Innovation, Programa de mentores. 2018 marca un punto trascendental en el ecosistema emprendedor chapín y en Multiverse, ya que se lanzó oficialmente la plataforma global Open Future en nuestro país. Open Future es la plataforma de Telefónica que acelera a emprendimientos tecnológicos, y que será un actor clave en el desarrollo de emprendedores chapines.

Sabemos que nuestro trabajo en el ecosistema emprendedor de Guatemala es importante, y eso nos motiva a buscar siempre el trabajo con excelencia y las mejores oportunidades para nuestros emprendedores.

GUATEMALA
OPEN FUTURE

Open Future

Open Future es el programa de innovación abierta de Telefónica, que busca emprendedores talentosos y que por medio de sus ideas se puedan transformar empresas y proyectos. Open Future es una plataforma y red global presente en 17 países y ofrece un programa único que acompaña al emprendedor en sus espacios de crowdworking en todo el mundo.

Este programa une talento y recursos, para favorecer el progreso, generar riqueza y ofrecer un mundo de oportunidades a emprendedores y empresas.

Este año se lanzó por primera vez el programa para Guatemala. Se inauguró con un cóctel de lanzamiento, en el que queríamos presentar Open Future a la comunidad emprendedora. Se lanzó la convocatoria y se presentó el programa en muchos espacios como universidades, centros de emprendimiento, medios de comunicación, etc. Buscábamos emprendedores que tuvieran un proyecto tecnológico que quisieran acelerar. Recibimos más de 80 aplicaciones, y por medio de un proceso de selección, se eligieron a 12 participantes. El objetivo del programa era identificar las necesidades que los emprendedores tuvieran y facilitar un proceso que los ayudara a llegar al siguiente nivel.

Se realizaron diagnósticos a los 12 emprendimientos y se desarrolló un programa de aceleración personalizado para cada uno. Durante los meses del programa Guatemala Open Future se contó con el apoyo de asesores y mentores, sin cuya ayuda el resultado no hubiera sido lo mismo. Además, se realizaron cápsulas abiertas, módulos personalizados, sesiones de coaching, eventos, presentación y demás actividades.

GUATEMALA OPEN FUTURE



GUATEMALA OPEN FUTURE

Este año tuvimos la dicha de ser seleccionados dentro de uno de los emprendimientos que entró al programa con 1bot, esta es una empresa social que lleva educación de emprendimiento, robótica y programación a niños de primaria con un programa de 1 por 1 para escuelas públicas. En un inicio no sabíamos qué esperar, pero teníamos ilusión de poder conocer a personas que pudieran apoyar nuestro crecimiento y que compartieran la misma visión que nosotros.

El programa ha resultado ser una de las mejores experiencias que hemos tenido en cuanto al valor de las herramientas que nos han brindado, la asesoría con expertos, el hecho de haber podido llegar a presentar nuestro proyecto a altos empresarios en Telefónica y sobre todo el valioso apoyo de Mariana que estuvo siempre dando seguimiento a nuestros avances y ayudándonos a dar resultados semana a semana. Hemos recibido las críticas difíciles que normalmente nadie te dice, pero son las más constructivas. Obtuvimos asesoría de una mentora que no pudo haber encajado mejor con nosotros, Alba a quien agradecemos mucho, pues nos dio retroalimentación que hubiera sido muy difícil conseguir por otra vía.

Cuando uno está iniciando es muy fácil distraerse en detalles dentro del negocio y este seguimiento nos ayudó a mantener una visión general de crecimiento y estrategia. Estamos muy emocionados con la oportunidad que se nos abrió para implementar nuestro programa en colaboración con Fundación Telefónica el año entrante y si esto llegara a darse habríamos superado por mucho nuestras expectativas. Solo el hecho de mencionar que somos parte de Open Future nos ha abierto muchas puertas.

Juan José Asensio
1bot

5 Sinergias *Telefónica*

GUATEMALA
OPEN FUTURE

76

Módulos

12

proyectos acelerados

6

Cápsulas Abiertas

12

Mentorías

8

Eventos

150

Colisiones

kitsord  pulpey  pagalocara  Quilo 





El programa Corporate Open Innovation busca resolver retos de corporaciones y empresas guatemaltecas por medio del dinamismo y creatividad de emprendedores. Multiverse hace la conexión entre los emprendedores y las corporaciones para que talentosos chapines puedan solucionar problemas de mercado. Por medio de este programa se busca premiar a las propuestas más innovadoras y reconocer el talento nacional.

En la edición de este año del Concurso a la Innovación Corporativa aplicaron más de 50 equipos. Los participantes seleccionados recibieron talleres y capacitaciones para poder desarrollar sus propuestas antes de presentarlas a la corporación. Además, recibieron coaching personalizado para que sus propuestas pudieran tener más oportunidades de ser las ganadoras. El concurso terminó con la premiación de los 3 emprendedores ganadores, cuyas propuestas se estarán ejecutando en 2019.



Corporate Open Innovation ³

50+ Aplicaciones
en equipos

+12 Seleccionados
a proceso de
coaching

50+ Entrevistas

+06 Finalistas

+40 Emprendedores
seleccionados

+03 Ganadores

+25 Seleccionados
a 2a. Ronda

+ \$6,000 En premios



Corporate Open Innovation



4 Scale Up e Investment Readiness



Este año pudimos apoyar a más de 30 emprendimientos que participaron en nuestros programas de Scale Up e Investment Readiness. Estos son dos de los programas que Multiverse ofrece a emprendedores nacionales y regionales, y que pudimos consolidar durante este año.

Scale Up es un programa personalizado en el que se hace un diagnóstico de la situación del emprendimiento y se realizan servicios que puedan apoyar al emprendedor a resolver una problemática que tenga y que eso le permita crecer.

Investment Readiness se enfoca en preparar a proyectos para una búsqueda de inversión y hacerlos "Investment Ready". En este programa se desarrollan perfiles de inversión con toda la información relevante para un proceso de inversión.

SCALEUP



MAI es una marca de ropa dedicada a darle comodidad y dignidad a los pacientes que pasan por enfermedades y tratamientos largos. Fundada en 2017 por Adriana Montes de Klose y Crista Kepfer de Montenegro, la empresa se inspiró en las mamás de las fundadoras, María e Isa, quienes pasaron por cáncer. La ropa funciona con aperturas para facilitar el cambio y cuidado del paciente. Hoy MAI cuenta con una colección de ropa a la venta en Guatemala y pronto con ventas en Amazon. Recientemente MAI fue reconocida por Womens Entrepreneurship Day en Guatemala y los planes a futuro son expandir sus ventas por el mundo.

Estos logros no hubieran sido posibles sin el apoyo de Multiverse, quienes en la fase inicial nos ayudaron a definir el modelo de negocio y realizar un estudio de mercado profundo para conocer las necesidades que hay.

**Adriana de Klose y
Crista Kepfer de Montenegro**

Red de Mentores 5



El programa de mentores conecta a emprendedores con mentores expertos que puedan darles sugerencias, recomendaciones e información que les ayude a tomar decisiones y permita que sus emprendimientos puedan crecer.

En 2018 la red de emprendedores de Multiverse siguió consolidándose, sumando a mentores de diferentes industrias y de áreas específicas. Contamos con profesionales que creen en el potencial de nuestros emprendedores y quieren contribuir a su crecimiento. Durante este año se ejecutaron 22 procesos de mentoría, cada uno con objetivos diferentes.

Me enteré de Multiverse luego de una conversación con Rocío Pinto en la que conocí cómo inició ella el sueño de apoyar a quienes comienzan el camino de crear valor. Inmediatamente encontré coincidencia con la vocación de servicio que he querido que guíe mi vida. Me pareció una magnífica oportunidad para interactuar con personas que quieren salir adelante con ideas nuevas, sin importar su edad ni su procedencia.

Servir de mentor para emprendedores es una experiencia sumamente gratificante, pues te das cuenta que lo vivido y aprendido durante lo recorrido hasta ahora le es de utilidad a quienes no se han planteado los retos que debensobrellevar para que se materialicen sus sueños. Participar en el ecosistema que la plataforma de Multiverse provee ha sido una sorpresa sumamente agradable para mí, pues es palpable el aprecio auténtico de quienes participan en los programas por las sesiones en donde se les plantean preguntas y se hacen sugerencias. Pero funciona de ambas vías, pues el mentor también se nutre de los participantes, de su entusiasmo, de las ideas novedosas llenas de ambición y empuje.

Ver talentos diversos trabajar juntos y con un futuro tan prometedor me da mucha fe de que Guatemala va por el camino correcto, y me reafirma que la vida de las personas solamente se puede mejorar de manera sostenible y real por medio de los emprendimientos, y de las personas con el valor y perseverancia de impulsarlos. ¡Felicitaciones a Multiverse por cumplir su misión!

Jose A. Toledo

Mentor de la red de Multiverse



PROGRAMA DE MENTORES

Mi nombre es Christian Mayorga, Co-fundador y creador de Expedition App, una plataforma app enfocada en simplificar los procesos de viaje dentro del país. Nuestro propósito es mostrar a los guatemaltecos lo sencillo que en realidad es conocer Guatemala, poniendo a disposición una herramienta que permite buscar, reservar y pagar paquetes turísticos por tour operadores confiables y seguros. Un proyecto que inicia a principios del 2018, con la motivación y pasión para afrontar cualquier reto. Sin embargo, el camino era cada vez más difícil y requería de conocimientos aún más especializados.

Es por eso que el programa Guatemala Open Future nos dio las herramientas necesarias para que Expedition diera los pasos correctos. Con la ayuda de Multiverse nos sumergimos en un ambiente enfocado en emprendimiento, en donde nos rodeamos de personas expertas en diferentes industrias.



Intercambiando ideas con los mejores start-ups del país logramos complementar nuestra visión y misión en Guatemala. Pero, sin duda fue la personalización en los módulos impartidos por Multiverse y ser guiados por una mentora de Telefónica lo que hizo la diferencia. Nuestra mentora, María Mercedes Herrera, fue quien nos apoyó a establecer objetivos específicos, medibles y alcanzables en áreas como estrategias de comunicación y Go To Market. Un programa que le dio a Expedition la organización para alcanzar el éxito.

Christian Mayorga
Expedition



Collision Factory



Es el primer espacio de crowdworking en Guatemala, ofrece a emprendimientos y empresas un espacio de trabajo y una comunidad de emprendedores que se apoyan y agregan valor en el día a día. Además pertenecer a la comunidad de Collision Factory les da a los emprendedores acceso a la red mentores y asesores Multiverse, eventos, actividades, talleres, etc.

Collision Factory es el lugar donde trabajan los emprendedores de Multiverse, y durante 2018 tuvimos el agrado de trabajar con 7 empresas y los emprendimientos de Guatemala Open Future. Este año se realizaron 27 eventos, entre ellos el "Don't Break Go Fast". Además, realizamos una remodelación en las instalaciones de Collision Factory para brindar a nuestros emprendedores un espacio más cómodo y brindarles una mejor experiencia. 2018 es un año muy especial para Collision porque se realizó una alianza con CMI, por medio de la que buscamos lograr y crear sinergias y conexiones entre emprendedores y corporaciones.





COLLISION FACTORY
BY MULTIVERSE



Comunidad y eventos

Don't Break Go Fast

A inicios de este año, analizamos qué más podíamos hacer por el ecosistema y se nos ocurrió crear un evento al que llamamos "Don't Break Go Fast". Creemos que los emprendedores necesitan iniciar todos los días altamente motivados, y buscar la manera de aprender algo nuevo. Es por ello que decidimos abrir un espacio para que emprendedores exitosos, pudieran compartir su experiencia de vida y sus aprendizajes con otros emprendedores. Don't Break Go Fast es un desayuno y espacio de networking para iniciar sus mañanas de una manera motivadora, y escuchando de primera mano la experiencia de grandes emprendedores del país.

12+

Eventos

Mirciny Moliviatis

Emilio Méndez

Stephanie Zelaya

Silvia Gereda

Jaime Viñals

Juan Fermín Rodríguez

Sarah Alzugaray

Erick Barrondo

Lucía Cosenza

Philip Wilson

Cristina Massanet

Henry Lewin

+400
Colisiones

+480
Personas
Conectadas

don't break go fast

BY MULTIVERSE



"Don't Break Go Fast"

PHILIP WILSON
ECOFILTRO



Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!

Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
25 DE OCTUBRE

HORA
07:30AM a 09:00AM

LUGAR
COLLISION FACTORY

don't break go fast

MULTIVERSE

Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!



Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
22 DE NOVIEMBRE

HORA
07:30AM a 09:00AM

LUGAR
COLLISION FACTORY

don't break go fast

MULTIVERSE

CRISTINA MASSANET
CAFÉ CONSCIENTE



Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!

Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
22 DE NOVIEMBRE

HORA
07:30AM a 09:00AM

LUGAR
COLLISION FACTORY

don't break go fast

MULTIVERSE

ERIC BARRONDO
MEDALLISTA OLIMPICO



Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!

Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
26/02/2018

HORA
07:30-09:00PM

LUGAR
Collision Factory

don't break go fast

MULTIVERSE

LUCHI COSENZA
CUENTA PLATOS



Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!

Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
27 DE SEPTIEMBRE

HORA
07:30AM a 09:00AM

LUGAR
COLLISION FACTORY

don't break go fast

MULTIVERSE

Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!



Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
27/04/2018

HORA
07:30-9:00PM

LUGAR
Collision Factory

don't break go fast

MULTIVERSE

Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!



Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
24/05/2018

HORA
07:30-9:30PM

LUGAR
Collision Factory

don't break go fast

MULTIVERSE

ERICK BARRONDO
MEDALLISTA OLIMPICO



Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!

Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
30 DE AGOSTO

HORA
08:00AM a 10:00AM

LUGAR
COLLISION FACTORY

don't break go fast

MULTIVERSE

Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!



Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
26/04/2018

HORA
07:30-9:00PM

LUGAR
Collision Factory

don't break go fast

MULTIVERSE

HENRY LEWIN
GREEN RUSH



Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!

Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
13 DE DICIEMBRE

HORA
07:30AM a 09:00AM

LUGAR
COLLISION FACTORY

don't break go fast

MULTIVERSE

365
oportunidades para lograrlo!



Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
23/01/2018

HORA
07:30-10:00PM

LUGAR
Collision Factory

don't break go fast

MULTIVERSE

UN DESAYUNO QUE TE INSPIRARA A SEGUIR TUS SUEÑOS.

SARAH ALZUGARAY



Un desayuno que te inspirará a perseguir tus sueños.

Nuevas oportunidades para lograrlo!

Expositora
Stephanie Jozan

FECHA
19 DE JUNIO

HORA
07:30AM

LUGAR
COLLISION FACTORY

don't break go fast

MULTIVERSE

Alianza seed by EY

Building a better working world

UNA SEMILLA QUE CRECE Y FLORECE

Seed by EY es parte de la sublínea de servicios de Strategic Growth Markets de Ernst & Young, conocida ahora como EY (una de las "Big4" de servicios de profesionales a nivel mundial) y seed by EY con un record de casi 10 años de servicios legales en Costa Rica, ya era el tiempo para que seed buscará trascender fronteras y seguir germinando, ahora reforzado con oferta integrada de servicios EY.

Es así cuando se inician operaciones en Guatemala con un equipo formado por expertos y sobre todo apasionados por todos los temas que tienen que ver de una u otra forma, con lo que significa el ecosistema emprendedor.

Dicen que los mejores metales pasan su prueba cuando son introducidos en la fragua para ser posteriormente moldeados y perfeccionados; algo similar pasó con nosotros, y es que fue una gran tarea y emoción el haber sido invitados a formar parte del programa de Telefónica Open Future para Guatemala, que a su vez sería coordinado por nuestros amigos de Multiverse.

La tarea no sería fácil, Open Future a nivel mundial significa la aceleración de más de 1700 startups en 10 países de Europa y



Latinoamérica. Pero regresando a la analogía del metal, ahora vemos que fue nuestra fragua, donde sacamos lo mejor de nosotros como profesionales, equipo y emprendedores. Apoyamos en la evaluación inicial de las startups seleccionadas, mediante cápsulas abiertas de temas de interés general y con mentorías coordinadas con gerentes y profesionales del más alto nivel de EY en temas legales, fiscales, financieros y de innovación en procesos.

El resultado es una experiencia única y que dejó para todos los participantes del programa (startups, coordinadores y mentores), conocimientos que conlleva a que el ecosistema se siga fortaleciendo en Guatemala y la región centroamericana.

Equipo Seed by EY



Investigación y desarrollo del ecosistema:

Este año tuvimos el agrado de recibir a representantes de CEED y SEAF en Guatemala. Durante la visita, tuvimos reuniones con las principales Family Offices e inversionistas individuales del país, quienes mostraron interés en el espacio de Venture Capital y el emprendimiento. Hubo bastante discusión alrededor de la necesidad de preparación para que los emprendimientos fueran invertibles (Investment Ready) y sobre la necesidad de elevar el estándar de emprendimiento para que existiera un deal-flow más recurrente y preparado. De parte los inversionistas individuales, se identificó la necesidad de abrir las puertas de capital institucional en el país.

Durante la visita, logramos reunirnos con más de 35



emprendedores, teniendo diferentes entrevistas individuales, Focus Groups, reuniones, etc. Logramos aprender sobre su perspectiva del acceso a capital, necesidades de asesoría, impedimentos de crecimiento de sus empresas, etc. Asimismo, nos reunimos con organizaciones de apoyo más influyentes.

Durante las reuniones, se aprovechó para identificar las necesidades de los 3 diferentes actores con los que se reunieron. Se identificó que la mayoría de inversión en emprendimientos y startups se da por medio de networking personal: Friends & Family. Existe poca discusión acerca de la creación de redes de inversionistas ángeles y grupos individuales de inversión que funcionen como capital institucional.

Multiverse 2018







MULTIVERSE